3分でわかる！

Eight Team



eight team

はじめに

急速にビジネスの場がデジタルへ移り変わる現在、
顧客情報や名刺の管理はどのように行われてますか？
各社の状況を伺うと以下のようなお声をいただくことが多いです。

現場の課題

- 顧客データを整理して営業を効率化したい
- 名刺管理業務を効率化して生産性を上げたい
- 簡単にテレワーク化を進めたい



上記のような課題を解決し、企業のデジタル化を加速させるサービス
「Eight Team」をご紹介します。



アナログ管理は大変...



デジタル化で効率化！

Eightが提供する
中小企業向け名刺管理サービス

Eight Team は、企業の人脈を手間なく集約し
すぐに活用できる名刺管理サービスです。
中小企業を中心に 6,000 社以上の企業様に
ご利用いただいております。

























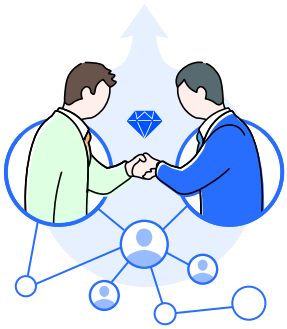


Eight Teamで
実現できること

個人の Eight にある名刺をそのままチームで共有できます。
共有された名刺データをチームで検索・閲覧・ダウンロードできるため、
すぐにメンバー同士で活用できます。



データ化の第一歩に



営業のチャンスが広がる

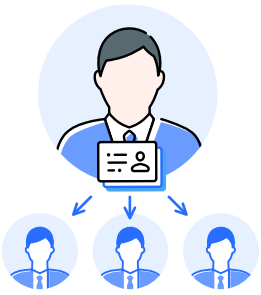


手間なく顧客情報を活用

ファイルでの名刺管理や、属人的な顧客管理から脱却し、
企業のデジタル化をサポートします。

名刺データをチームで共有

スマホで撮影し、データベース化した名刺情報を PC からでも
スマホからでもいつでもどこでも確認できます。



個人が持つ名刺を
社員に共有



共有された名刺を
社員が閲覧



名刺情報の網羅

活用シーン

- 名刺交換した相手にお礼を送るため
  アシスタントに名刺情報を共有したいとき
- 交流会やセミナーで名刺交換した方へ
  部下に営業に行かせたいとき

構築したデータを活用して
営業のチャンス拡大

蓄積した名刺情報をダウンロードし、顧客リストを作成。
「つながり」のある顧客へのアプローチが可能に。



名刺情報を
ダウンロード



宛先リストを作成



リストを基に
営業活動

活用シーン

- メルマガを配信したいとき
- 名刺交換したお客様に年賀状を送りたいとき
- 営業のアプローチリストを作成したいとき

料金

1ヶ月あたりの料金（税抜き）

基本使用料

19,800円

＋

10名まで無料

アカウント料

参加ユーザー数 × **500円**

名刺のデータ化枚数に応じた課金など、追加でかかる費用は一切ございません。
また、初期費用も必要ありません。

※本サービスは年間契約、月次決済、自動更新となります。

※本サービスをより効果的にご活用いただくために、
名刺を共有するメンバーが2名以上でのご利用をおすすめしております。

個別相談受付中



ご質問はございませんか？
担当に直接お電話でご相談も可能です。
以下より日程をご選択ください。

https://go.8card.net/15min


eight team